

DECLARATION D'INTERET

Le ou la candidat-e s'engage sur l'authenticité des informations fournies et accepte que sa candidature soit soumise à vote des sociétaires. Attention : toutes les informations que vous renseignez seront publiées en accompagnement de votre candidature et portées à la connaissance de tous les sociétaires.

Quelles sont vos motivations qui vous conduisent à postuler au Conseil d'Administration d'Enercoop Languedoc-Roussillon ?

J'ai 56 ans, marié, et nous avons 1 fille.

Nous sommes sociétaires / consommateurs depuis novembre 2012.

Je suis conseiller Info-énergie au sein d'un Espace Info-énergie, structure ADEME, portée par le CAUE de l'Aude (Conseil Architecture, Urbanisme et Environnement). Nous avons pour rôle d'aider les particuliers dans leurs projets de maîtrise de leurs consommations d'énergie (isolation, systèmes de chauffage, énergie renouvelables...)

Voilà maintenant 18 mois que je participe aux CA comme observateur, que je participe aux discussions.

J'ai trouvé une équipe motivée pour aborder les sujets parfois complexes qui se présentent à la structure.

Les discussions sont libres et ouvertes.

J'ai donc décidé d'aller plus loin, comme citoyen consomm'acteur, en étant candidat au conseil d'administration.

Que pouvez-vous apporter à Enercoop Languedoc-Roussillon et à son Conseil d'Administration ?

J'habite un département qui porte bon nombre de projets de production d'électricité renouvelable, et je peux être un relais supplémentaire dans l'Aude entre le terrain et l'équipe de Montpellier.

Quels sont selon vous les enjeux pour Enercoop Languedoc-Roussillon dans les années à venir ? Quelle est votre vision du projet ?

Enercoop est actuellement l'alternative au fournisseur historique d'électricité pour assurer la transition énergétique et aller vers une production dénucléarisée, non fossile mais uniquement sur la base d'énergies renouvelables.

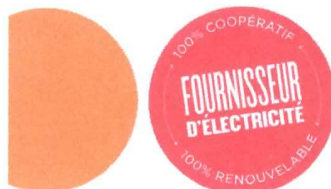
En amont, nous devons travailler à accroître notre capacité de production en accompagnant encore plus et encore plus loin les porteurs de projets, citoyens dans la mesure du possible.

Toujours en amont, nous devons travailler à récupérer les productions existantes qui arrivent ou non en fin de contrat, puisque nous sommes agréés pour la gestion de contrats d'obligation d'achat depuis fin 2016.

En aval, continuer notre travail de terrain qui consiste à aller à la rencontre des consommateurs, de leur expliquer notre démarche et de les rendre acteurs de la transition.

D'autre part, la démarche DrWatt de maîtrise de la consommation d'énergie proposée aux consommateurs est pertinente. C'est quand même original de voir votre fournisseur vous aider à consommer moins du produit qu'il vous vend !

La démarche demande à être développée, reste à voir comment.



Quelles sont vos disponibilités ? Combien de temps par mois seriez-vous prêt(e) à consacrer à Enercoop Languedoc-Roussillon?

Comme conseiller Info-énergie je suis régulièrement mobilisé en soirée et/ou en week end ce qui fait que mes disponibilités actuelles pour Enercoop LR pourraient être d'une soirée et d'un week end par mois. Mais rien n'est jamais figé !

Fait à ...Fendeille....., le27 avril 2017.....

Signature du candidat.e

